

广阔市场经理

Job ID

REQ-10070868

Feb 04, 2026

LOC_CN

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Bereidt inhoud van geïntegreerde merkteams voor en startteams.
- ~ Verantwoordelijk voor uitvoering, volgen en analyse van de overeengekomen tactische plannen om te zorgen voor de groei van de merk(en)
- ~ Leiden van de ontwikkeling van promotionele activiteiten in lijn met interne SOP's en richtlijnen voor de gedragscode.
- ~ Volgen en regelen van budgetten voor merken, prognoses en onkosten en de marketingmix beoordelen van het product om kosteneffectiviteit en resultaten te evalueren.
- ~ Bepaalt inzichten over marktinzichten en kans via klantinteracties
- ~ Voert centrale marketingactiviteiten uit en ook regionaal begonnen marketing-activiteiten
- ~ Controleert productprestaties en externe omgeving met behulp van de juiste tools en het nemen van corrigerende acties als vereist om zakelijke doelen te halen
- ~ Werk samen met marketing- en medische teams om activiteiten te maximaliseren: - Scoutcentra, KOLs en OLs per ziekte binnen toegewezen gebied - Identificeer specifieke behoeften voor elk segment van patiënten en de implicaties van de ziekte voor elk van hen binnen toegewezen gebied

Key Performance Indicators

- ~Local Brand Managers OR global / regional / local sub-function specialisten binnen een specifieke marketing sub-functie.
- ~Definieer productstrategie in overeenstemming met lokaal management en wereldwijde marketingafdeling en voer ondersteunende tactische plannen/projecten uit.

Work Experience

- ~Interculturele ervaring
- ~Operationeel management en uitvoering
- ~Projectmanagement

Skills

- ~Digitale marketing
- ~Marketingstrategie
- ~Product Strategie
- ~Vermogensbeheer
- ~Productmarketing
- ~Beheer van de levenscyclus van producten (Plm)
- ~Inzicht in de zorgsector
- ~Prioritaire ziektegebieden Expertise
- ~Commerciële uitmuntendheid
- ~Operationele uitmuntendheid
- ~Klantgerichtheid

~Wendbaarheid
~Beïnvloedingsvaardigheden
~Onderhandelingsvaardigheden
~Betrokkenheid van belanghebbenden
~Stakeholder Management
~Strategische partnerschappen
~Cross-functionele samenwerking

Language

Engels

Role Requirements

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Division

DIV_IM

Business Unit

Sales

Location

LOC_CN

Site

Shenyang (Liaoning Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

FCT_SA

Job Type

Full time

Employment Type

Regelmatig (Verkoopmanager)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10070868

广阔市场经理

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10070868-guangkuoshichangjingli-nl-nl>

List of links present in page

1. <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10070868-guangkuoshichangjingli-nl-nl>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
4. <https://www.moseeker.com>
5. <https://www.moseeker.com>

