

## 广阔市场经理

Job ID

REQ-10070868

Feb 04, 2026

LOC\_CN

### About the Role

#### Major Accountabilities

- ~ Готовит контент интегрированных групп брендов и стартовых команд.
- ~ Отвечает за исполнение, мониторинг и анализ согласованных тактических планов с целью обеспечения роста бренда
- ~ Руководит разработкой рекламных мероприятий в соответствии с внутренними СОП и кодексом поведения.
- ~ Отслеживает и контролирует бюджеты, прогнозы и расходы по бренду и оценивает рыночные данные по изделию для оценки эффективности затрат и результатов.
- ~ Определяет рыночные данные и возможности посредством взаимодействия с клиентами
- ~ Проводит централизованные, а также региональные маркетинговые мероприятия
- ~ Отслеживает эффективность продукции и внешние условия с помощью соответствующих инструментов и корректирующих действий, если это необходимо для достижения бизнес-целей
- ~ Сотрудничайте с маркетинговыми и медицинскими командами, чтобы максимизировать деятельность: - Скаутские центры, KOLs и OLs по болезням в пределах заданной территории - Определить конкретные потребности для каждого сегмента пациентов и последствия заболевания для каждого из них в пределах заданной территории

#### Key Performance Indicators

«Местные бренд-менеджеры ИЛИ глобальные / региональные / местные специалисты по суб-функциям в рамках конкретной маркетинговой под функции.

«Определите стратегию продукта по согласованию с местным руководством и отделом глобального маркетинга, а также реализуем поддержку тактических планов/проектов.

#### Work Experience

- ~Опыт межкультурного взаимодействия
- ~Руководство операционными процессами и их осуществление
- ~Управление проектами

#### Skills

- ~Цифровой маркетинг
- ~Маркетинговая стратегия
- ~Продуктовая стратегия
- ~Управление активами
- ~Маркетинг продукции
- ~Управление жизненным циклом изделия (PLM)
- ~Понимание сектора здравоохранения
- ~Экспертиза по приоритетным областям заболеваний
- ~Коммерческое совершенство
- ~Операционное совершенство

~Клиентоориентированность  
~Подвижность  
~Навыки влияния  
~Навыки ведения переговоров  
~Взаимодействие с заинтересованными сторонами  
~Управление заинтересованными сторонами  
~Стратегическое партнерство  
~Межфункциональное сотрудничество

Language

Английский

## Role Requirements

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Division

DIV\_IM

Business Unit

Sales

Location

LOC\_CN

Site

Shenyang (Liaoning Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

FCT\_SA

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales Manager)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10070868

广阔市场经理

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10070868-guangkuoshichangjingli-ru-ru>

### List of links present in page

1. <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10070868-guangkuoshichangjingli-ru-ru>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)

4. <https://www.moseeker.com>
5. <https://www.moseeker.com>