

## 广阔市场经理

Job ID

REQ-10070868

Feb 04, 2026

LOC\_CN

### About the Role

#### Major Accountabilities

- ~ Entegre Marka Ekipleri ve Lansman Takımlarının içeriğini hazırlar.
- ~ Markaların büyümesini sağlamak için üzerine anlaşılan taktiksel planların uygulanması, takibi ve analizinden sorumludur
- ~ İç SOP'ler ve ahlak kurallarına uygun olarak promosyon aktivitelerinin geliştirilmesine liderlik etmek.
- ~ Maliyet etkinliğini ve sonuçlarını değerlendirmek için marka bütçelerini, tahminleri ve giderleri takip ve kontrol etmek ve ürünün pazarlama karışımını değerlendirmek.
- ~ Müşteri etkileşimleri aracılığıyla Pazar alanı görüşlerini ve fırsatlarını belirler
- ~ Merkezi ve bölgeler tarafından başlatılan pazarlama aktivitelerini uygular
- ~ İşletme hedeflerine ulaşmak için, uygun araçları kullanarak ve gerekirse düzeltici aksiyonlar alarak ürün performansını ve dış ortamı takip eder
- ~ Faaliyetleri en üst düzeye çıkarmak için Pazarlama ve Sağlık ekipleriyle işbirliği yapın: - Scout merkezleri, KOL'ler ve OSB'ler tarafından belirlenen bölge içinde hastalık - Hastaların her kesimi için belirli ihtiyaçları ve belirlenen bölge içinde her biri için hastalığın etkilerini belirleyin

#### Key Performance Indicators

- ~ Yerel Marka Yöneticileri VEYA belirli bir pazarlama alt fonksiyonu içinde küresel / bölgesel / yerel alt fonksiyon uzmanları.
- ~ Yerel yönetim ve küresel pazarlama departmanı ile uyum içinde ürün stratejisi tanımlayın ve taktik planları / projeleri destekleyen uygulamak.

#### Work Experience

- ~Kültürler Arası Deneyim
- ~Operasyon Yönetimi ve Uygulama
- ~Proje Yönetimi

#### Skills

- ~Dijital Pazarlama
- ~Pazarlama Stratejisi
- ~Ürün Stratejisi
- ~Varlık Yönetimi
- ~Ürün Pazarlaması
- ~Ürün Yaşam Döngüsü Yönetimi (PLM)
- ~Sağlık Sektörü Anlayışı
- ~Öncelikli Hastalık Alanları Uzmanlığı
- ~Ticari Mükemmellik
- ~Operasyonel Mükemmellik
- ~Müşteri Odaklılık
- ~Çeviklik

~Etkileme Becerileri  
~Müzakere Becerileri  
~Paydaş Katılımı  
~Paydaş Yönetimi  
~Stratejik Ortaklıklar  
~Fonksiyonlar Arası İşbirliği

Language

İngilizce

## Role Requirements

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Division

DIV\_IM

Business Unit

Sales

Location

LOC\_CN

Site

Shenyang (Liaoning Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

FCT\_SA

Job Type

Full time

Employment Type

Kadrolu (Satış Müdürü)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10070868

广阔市场经理

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10070868-guangkuoshichangjingli-tr-tr>

### List of links present in page

1. <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10070868-guangkuoshichangjingli-tr-tr>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
4. <https://www.moseeker.com>
5. <https://www.moseeker.com>