

# Customer Engagement Associate-Oncología

Job ID

REQ-10069563

Feb 17, 2026

LOC\_CL

## About the Role

Principales actividades:

- Alcanzar los objetivos de ventas y participación de mercado en el territorio asignado.
- Identificar y priorizar clientes de alto potencial utilizando datos y análisis.
- Establecer relaciones estratégicas con HCPs y líderes de opinión para influir en decisiones de prescripción.
- Ejecutar planes de visita a médicos y farmacias, adaptando el mensaje a las necesidades del cliente.
- Entablar conversaciones basadas en valor (presenciales y virtuales) para comprender retos, factores de decisión y oportunidades.
- Personalizar la interacción con clientes, aprovechando contenido relevante y herramientas digitales.
- Colaborar con equipos multifuncionales para diseñar soluciones que respondan a necesidades no cubiertas.
- Actuar con integridad y ética, cumpliendo el Código de Conducta y valores corporativos.

Requisitos

- Licenciatura en áreas relacionadas (Ciencias de la Salud, Administración, Marketing).
- Experiencia de ventas/KAM en la industria farmacéutica mínima de 3-5 años en oncología (cáncer de mama).
- Habilidades de comunicación efectiva y negociación.
- Capacidad para analizar datos y generar planes estratégicos.
- Orientación al cliente y enfoque en resultados.

## Role Requirements

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Division

DIV\_IM

Business Unit

Marketing

Location

LOC\_CL

Site

Santiago

Company / Legal Entity

CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.

Functional Area

FCT\_SA

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10069563

## Customer Engagement Associate-Oncología

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10069563-customer-engagement-associate-oncologia>

### List of links present in page

1. <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10069563-customer-engagement-associate-oncologia>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Santiago/Customer-Engagement-Associate-Oncologia\\_REQ-10069563](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Santiago/Customer-Engagement-Associate-Oncologia_REQ-10069563)
5. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Santiago/Customer-Engagement-Associate-Oncologia\\_REQ-10069563](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Santiago/Customer-Engagement-Associate-Oncologia_REQ-10069563)