

## 区域市场经理

Job ID

REQ-10073009

Mar 04, 2026

LOC\_CN

### About the Role

#### Major Accountabilities

- ~ Pripravlja vsebino integriranih blagovnih znamk Teams in Launch Teams.
- ~ Odgovoren za izvajanje, spremljanje in analizo dogovorjenih taktičnih načrtov, da se zagotovi rast blagovnih znamk
- ~ Vodenje razvoja promocijskih dejavnosti v skladu z internimi smernicami SOP in kodeksa ravnanja
- ~ Spremljanje in nadziranje proračuna, napovedi in stroške blagovnih znamk in ocena tržne kombinacije izdelka, da se oceni stroškovno učinkovitost in rezultate.
- ~ S pomočjo interakcij s kupci prepozna vpoglede in priložnosti trga na območju
- ~ Izvaja osrednje trženjske aktivnosti, pa tudi regionalne tržne dejavnosti
- ~ Spremlja uspešnost izdelkov in zunanje okolje z uporabo ustreznih orodij in po potrebi korektivne ukrepe za doseganje poslovnih ciljev
- ~ Sodelujete z marketinškimi in medicinskimi ekipami za čim več aktivnosti: - Skavtski centri, KOL in OLs po bolezni na dodeljenem ozemlju - Opredelite posebne potrebe za vsak segment bolnikov in posledice bolezni za vsakega od njih na dodeljenem ozemlju

#### Key Performance Indicators

- ~Local Brand Managers OR global / regional / local sub-function specialists within specific marketing sub-function.
- ~Opredeliti strategijo izdelka v dogovoru z lokalnim upravljanjem in globalnim oddelkom za trženje ter izvajati podporne taktične načrte/projekte.

#### Work Experience

- ~Medkulturne izkušnje
- ~Vodenje operacij in izvrševanje
- ~Vodenje projektov

#### Skills

- ~Digitalni marketing
- ~Tržna strategija
- ~Strategija izdelkov
- ~Upravljanje premoženja
- ~Trženje izdelkov
- ~Upravljanje življenjskega cikla izdelka (Plm)
- ~Razumevanje zdravstvenega sektorja
- ~Strokovno znanje o prednostnih področjih bolezni
- ~Komericalna odličnost
- ~Operativna odličnost
- ~Usmerjenost k strankam
- ~Agility

- ~Vplivanje na spretnosti
- ~Pogajalske spretnosti
- ~Sodelovanje deležnikov
- ~Upravljanje deležnikov
- ~Strateška partnerstva
- ~Medfunkcionalno sodelovanje

Language

Angleščina

## Role Requirements

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Division

DIV\_IM

Business Unit

Sales

Location

LOC\_CN

Site

Shijiazhuang (Hebei Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

FCT\_MM

Job Type

Full time

Employment Type

Redni sodelavec

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10073009

## 区域市场经理

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10073009-quyushichangjingli-sl-si>

## List of links present in page

1. <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10073009-quyushichangjingli-sl-si>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
4. <https://www.moseeker.com>
5. <https://www.moseeker.com>