

Key Account Manager (Neurology & Immunology)

Job ID

REQ-10074264

Apr 02, 2026

LOC_HU

About the Role

Főbb feladatok:

- Kiválasztott partnerekkel dolgozik együtt értékesítési és promóciós céllal.
- Hosszú távú, bizalomra épülő kapcsolatokat alakít ki kulcsfontosságú partnerekkel.
- Megérti az partnerek igényeit és elvárásait a siker érdekében.
- Meglévő ügyfelek céljaihoz igazított megoldásokat kínál.
- Elemzésre és lehetőségekre alapozva területi értékesítési terveket dolgoz ki.
- Rendezvényeket szervez a marketing/orvosi csapatokkal együttműködve, az üzleti stratégiák mentén.
- Azonosítja a potenciális partnereket, profilozza és szegmentálja őket, valamint naprakészen tartja a Novartis CRM adatokat.
- A Novartis termékeivel kapcsolatos technikai panaszok / nemkívánatos események / különleges esetek jelentése a beérkezéstől számított 24 órán belül.

Alapvető elvárások:

- Egyetemi vagy főiskolai egészségügyi vagy természettudományi végzettség
- Magyar nyelv írásban és szóban egyaránt.
- Minimum 3 év KAM, értékesítési képviselői tapasztalat gyógyszeriparban.
- Csapatmunkára való képesség.
- Kiváló kommunikációs készség.

Előnyös elvárások:

- Innovatív gyógyszeripari tapasztalat.
- Angol nyelvtudás.

About Novartis Hungary:

Novartis is a leading pharmaceutical company renowned for its innovation. In Hungary, we pioneered the introduction of advanced cell and gene therapies. Our commitment to research and development spans a wide range of therapeutic areas, including oncology, chronic conditions, and rare diseases. We take pride in being a proactive partner, contributing to the advancement of healthcare solutions.

As a global pharmaceutical leader headquartered in Switzerland, Novartis is among the largest pharmaceutical companies in Hungary. Our mission is to lead in delivering innovative medicines to patients across the country. We are dedicated to fostering a dynamic work environment that promotes personal development and professional growth.

Commitment To Diversity & Inclusion:

We are committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams representative of the patients and communities we serve.

Role Requirements

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs

that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Division

DIV_IM

Business Unit

Marketing

Location

LOC_HU

Site

Budapest

Company / Legal Entity

HU02 (FCRS = HU002) Novartis Hungary

Functional Area

FCT_SA

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10074264

Key Account Manager (Neurology & Immunology)

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10074264-key-account-manager-neurology-immunology>

List of links present in page

1. <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10074264-key-account-manager-neurology-immunology>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Budapest/Key-Account-Manager--Neurology---Immunology-_REQ-10074264-1
5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Budapest/Key-Account-Manager--Neurology---Immunology-_REQ-10074264-1