

Sr Sales Representative

Job ID

REQ-10075641

Apr 14, 2026

LOC_BR

About the Role

#LI-Onsite

Localização: Belém (PA)

Abrangência: Pará, Amazonas, Amapá e Maranhão

Principais responsabilidades

- Liderar o território com foco em performance, engajamento médico e impacto ao paciente.
- Personalizar e orquestrar jornadas de engajamento com HCPs, utilizando abordagem omnicanal e conteúdos aprovados.
- Construir parcerias sustentáveis e de longo prazo com profissionais de saúde.
- Analisar dados e insights para planejar, priorizar e ajustar estratégias de contas e território.
- Compartilhar insights de clientes com times internos (Medical, Marketing, Acesso), apoiando decisões estratégicas.
- Colaborar de forma ética e compliant na criação de soluções que atendam necessidades não atendidas de clientes e pacientes.
- Garantir o reporte adequado de eventos adversos e queixas técnicas dentro do prazo regulamentar.

Requisitos

- Experiência prévia na indústria farmacêutica e área da saúde.
- Vivência como Sales Representative em healthcare.
- Conhecimento do sistema de saúde brasileiro (público e privado).
- Disponibilidade para viagens frequentes pela Região Norte.
- Base obrigatória em Belém (PA).

Você se destacará se tiver:

- Vivência como Sales Representative em especialidades e terapias de alto custo.
- Experiência em Imunologia/Reumatologia.

Por que a Novartis? Nosso objetivo é reimaginar a medicina para melhorar e prolongar a vida das pessoas e nossa visão é nos tornar a empresa de medicamentos mais valorizada e confiável do mundo. Como podemos conseguir isso? Com nossas pessoas. São nossos colaboradores que nos impulsionam a alcançar nossas ambições. Faça parte desta missão e junte-se a nós! Saiba mais aqui: <https://www.novartis.com/br-pt/talentos/nossa-cultura-valores>

Você receberá: Salário competitivo, bônus anual, seguro de vida, , planos de aposentadoria, atividades de bem-estar, acordos de trabalho flexíveis, day off de aniversário, licença parental, vale alimentação/refeição, plano de saúde, plataforma de reconhecimento de funcionários, Gympass, grupos de afinidade para funcionários e ferramentas de desenvolvimento. Se quiser conhecer mais de nossos benefícios, você pode acessar o Novartis Life Handbook:

<https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Compromisso com a Diversidade e Inclusão: A Novartis está empenhada em construir um ambiente de trabalho inclusivo e com equipes diversificadas que representem os pacientes e as comunidades que atendemos.

Junte-se a Rede Novartis: se essa posição não for adequada a sua experiência ou objetivos de carreira, mas você deseja ficar conectado para saber mais sobre a Novartis e nossas oportunidades, acompanhe nossa página de carreiras

<https://www.novartis.com/careers> e nossas redes sociais.

A Novartis não pode oferecer suporte de realocação para esta função: inscreva-se apenas se a localidade desta vaga estiver acessível para você.

Role Requirements

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Division

DIV_IM

Business Unit

Sales

Location

LOC_BR

Site

Santo Amaro

Company / Legal Entity

BR03 (FCRS = BR003) NOVARTIS BIOCIENCIAS S.A

Functional Area

FCT_SA

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10075641

Sr Sales Representative

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10075641-sr-sales-representative>

List of links present in page

1. <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10075641-sr-sales-representative>
2. <https://www.novartis.com/br-pt/talentos/nossa-cultura-valores>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://www.novartis.com/careers>
5. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
6. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
7. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Santo-Amaro/Sr-Sales-Representative_REQ-10075641
8. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Santo-Amaro/Sr-Sales-Representative_REQ-10075641