

# Sales & Marketing Manager Gene Therapy

Job ID

REQ-10080969

Jun 12, 2026

LOC\_MX

## About the Role

### Major Accountabilities

- ~ Поддерживает и внедряет успешные и инновационные стратегии и решения для обеспечения доступа к активам на ранней стадии или максимальному увеличению активов ИМ при запуске, уделяя особое внимание приоритетным странам, основным архетипам ОТЗ и архетипам воздействия на бюджет, потребностям и осуществимости.
- ~ Разрабатывает и внедряет высококачественные стратегии доступа пациентов для максимального доступа к ранним средствам обмена мгновенными сообщениями и/или поддержки подготовки и мероприятий по локальному запуску.
- ~ Сотрудничает с директорами Access, региональными и страновыми командами для понимания идей и обратной связи, интегрируется в стратегии и тактики получения доступа и ценообразования, включая точку зрения плательщиков во всеобъемлющие кросс-функциональные продуктовые стратегии и инвестиционные решения.
- ~ Создает и поддерживает прочную профессиональную сеть с соответствующими государственными органами, поставщиками медицинских услуг, организациями экономики здравоохранения и другими представителями, принимающими решения, для прогнозирования и влияния на законодательные тенденции.
- ~ Поддержка в разработке глобальной стратегии ценообразования и руководящих указаний по политике, а также поддержка в разработке стратегии переговоров с плательщиками
- ~ Поддерживает разработку инновационных подходов к доступу пациентов и заключению контрактов, соглашений об управляемом въезде (MEA) и программ поддержки пациентов (PSP) по мере необходимости для улучшения результатов лечения пациентов и поддержки системы здравоохранения.

### Key Performance Indicators

- ~ Поддерживает разработку и внедрение инновационных и выигрышных стратегий и тактик ценообразования и доступа к рынку на разных этапах жизненного цикла продукта.
- ~ Облегчает и обеспечивает оптимальный доступ пациентов, ценовую доступность, возмещение расходов и внедрение международных лекарственных средств (ИМ).

### Work Experience

- ~ знание процессов возмещения расходов и коммерческих принципов
- ~ Доказанная способность развивать доверительные отношения с ключевыми заинтересованными сторонами в регионе

### Skills

- ~ Финансировать
- ~ Оценка технологий здравоохранения (НТА)
- ~ Связи с общественностью
- ~ Стратегия доступа к рынку
- ~ Доказательства из реального мира (Rwe)
- ~ Экономика здравоохранения
- ~ Политика в области здравоохранения

- ~Ценностные предложения
- ~Межфункциональное сотрудничество
- ~Управление проектами
- ~Управление процессами
- ~Аналитические способности
- ~Аналитическое мышление
- ~Подвижность
- ~Клиентоориентированное мышление
- ~Навыки ведения переговоров
- ~Соответствие нормативным требованиям
- ~Управление риском
- ~Стратегия выхода на рынок
- ~Понимание сектора здравоохранения
- ~Нововведение
- ~Вдохновляющее лидерство
- ~Управление человеческими ресурсами
- ~Развитие сотрудников
- ~Стратегия доступа и возмещения расходов

Language

Английский

## Role Requirements

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Division

DIV\_IM

Business Unit

Marketing

Location

LOC\_MX

Site

INSURGENTES

Company / Legal Entity

MX06 (FCRS = MX006) Novartis Farmacéutica S.A. de C.V.

Functional Area

FCT\_MA

Job Type

Full time

Employment Type

Regular

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10080969

## Sales & Marketing Manager Gene Therapy

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10080969-sales-marketing-manager-gene-therapy-ru-ru>

### List of links present in page

1. <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10080969-sales-marketing-manager-gene-therapy-ru-ru>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis\\_Careers/job/INSURGENTES/Sales---Marketing-Manager-Gene-Therapy\\_REQ-10080969](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Sales---Marketing-Manager-Gene-Therapy_REQ-10080969)
5. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis\\_Careers/job/INSURGENTES/Sales---Marketing-Manager-Gene-Therapy\\_REQ-10080969](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Sales---Marketing-Manager-Gene-Therapy_REQ-10080969)