

(高级) 医药代表 / (资深) 产品专员

Job ID

REQ-10076106

Jun 02, 2026

LOC_CN

About the Role

主要职责：

- 辖区内北京，张家口区域大客户年度协议的洽谈，签订，跟踪，考核。
- 组织收集竞争对手，市场行情，医保政策变动等信息，分析生意的机会点，挖掘机会点，并提出应对策略：品种的价格维护，严格控制货物流向
- 协助客户开展高质量有效的店教，患教项目，
- 负责本区域三方人员网络的完善，培养与管理
- 积极参与和推进合规项目，以身作则，传递合规文化。

对多元化和包容性/平等就业机会的承诺：

诺华致力于为我们所服务的患者和社区建立一个优秀、包容的工作环境和多元化的团队。

基本要求：

- 大专或以上学历，3年及以上医药零售销售经验，2年大客户管理经验
- 具备较强的协调沟通能力，能够维护核心资源关系；擅长策划组织及执行相关市场活动。
- 具备较强的演讲及数据分析能力，能够熟悉使用办公软件。
- 高级医药代表/产品专员/资深产品专员要能通过公司的相关资质认证，能力和绩效符合公司对于岗位的要求，合规意识强

为什么选择诺华：帮助患者及家属不仅需要创新科学，还需要一支包括你我他在内的充满智慧与激情的团队，大家相互协作、支持与激励。共同实现突破，改变患者的生活。一起共创更好的未来，你准备好了吗？

薪酬与福利：您可以前往诺华官网了解我们帮助您实现个人与职业发展的举措。

无障碍及便利设施：

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障，在招聘过程的任何环节需要合理便利设施，或者为了履行职位的基本职能，请将您的相关需求告知我们的招聘经理。

加入我们的诺华网络：这不是您心仪的职位？欢迎加入诺华人才社区，与我们保持联系，及时了解合适的职业机会。您也可以关注诺华招聘社交媒体账号。

Role Requirements

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Division

DIV_IM

Business Unit

Sales

Location
LOC_CN
Site
Beijing (Beijing)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
FCT_SA
Job Type
Full time
Employment Type
正式 (销售)
Shift Work
No
Apply to Job

Job ID
REQ-10076106

(高级) 医药代表 / (资深) 产品专员

Apply to Job

Source URL: <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10076106-gaojiyiyadaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-zh-cn>

List of links present in page

1. <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10076106-gaojiyiyadaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-zh-cn>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
4. <https://www.moseeker.com>
5. <https://www.moseeker.com>