

Therapeutic Area Head Immunology, Neuroscience and CRM

Job ID
REQ-10077328
Jun 04, 2026
LOC_IE

About the Role

Major Accountabilities

- ~ 负责交付 TA 销售额、市场份额和盈利能力，以达到或超过预算目标。（地区/集群/国家）
- ~ 根据区域和全球营销战略定义，制定和监督短期和长期战略营销（和销售）计划。
- ~ 监控市场趋势，销售和产品性能，根据计划进行定期审查，并根据需要采取纠正措施。
- ~ 通过为现有产品制定增长计划来推动TA的增长，有效管理其生命周期，成功推出生产线扩展和新产品;建立和管理有效的战略伙伴关系。
- ~ 通过确保无缝的跨职能和（如适用）跨部门协作，定义、推动和监督即将推出的关键发布的发布规划和执行。
- ~ 支持业务的战略投资组合开发活动。与全球、区域和国家团队合作，支持商业评估、新产品开发、预测、产品许可和生命周期管理。
- ~ 发展和加强与客户（例如医生，大客户，专业药房，KOL和付款人）的战略关系，以支持符合合规准则的医疗和商业活动。
- ~ 优化销售人员绩效和投资回报。增强销售队伍的能力，并继续制定创新的商业战略，以确保在不断发展的医疗保健环境中取得成功。（地区/集群/国家）
- ~ 与其他助教负责人合作，支持制定敏捷的、以客户为主导的数字和客户解决方案战略，以满足企业、客户和患者不断变化的需求。
- ~ 推动有效的分层市场支持，以解释、本地化和实施发布策略和可交付成果，充当主要 IMI 市场的主要接口和升级点。
- ~ 负责单位的预算和财务绩效。（地区/集群/国家）
- ~ 确保符合所有道德、风险和合规政策，并管理关键流程。
- ~ 成功领导 TA 团队，管理所有与人员管理相关的流程（招聘、绩效管理、辅导）。识别和建立关键能力、人才管道，并确保指定人员的适当发展。
- ~ 在收到后24小时内报告与诺华产品相关的技术投诉/不良事件/特殊情况
- ~ 分发营销样本（如适用）

Key Performance Indicators

- ~ 负责一致的跨职能品牌战略塑造和实施，负责所有资产从全球转移到国际 TA，直到移交给 IBBI。将把全球创建的早期品牌战略（如综合产品战略（IPS））发展成一个有竞争力的、真正跨职能的发布计划，适合核心IMI市场，并为诺华的下一部大片的成功发布奠定基础。（国际）
- ~ 为国际和品牌以上战略计划（包括合作伙伴关系、政策制定和推出的资产）提供跨职能的战略决策做出贡献，将监控和应对重大事件和竞争格局发展。（国际）
- ~ 与IMI核心市场密切互动，与MAP和CE&E团队合作，为主要IMI市场塑造发布可交付成果和TA相关的客户体验/旅程和活动/内容，并与IMUS同行确保全球品牌定位一致。（国际）
- ~ 领导、管理和开发 TA 当前和未来产品组合的整体绩效，并在商定的预算内交付销售和利润。（地区/集群/国家）
- ~ 领导和发展一支高绩效的销售和营销团队，并与主要客户/利益相关者建立有效和持久的业务关系。（地区/集群/国家）
- ~ 通常领导一个小型收入国家组织，涵盖销售和营销活动，负责推动一个或多个产品组合的绩效和制定运营战略。（地区/集群/国家）

Work Experience

- ~对损益或单元的责任
- ~领导力

Skills

- ~业务发展
- ~进入市场战略
- ~大客户管理
- ~市场趋势
- ~产品生命周期管理（PLM）
- ~损益（P&L）
- ~经营策略
- ~以客户为导向
- ~产品发布
- ~资产管理
- ~营销策略
- ~商业卓越
- ~重点疾病领域专业知识
- ~对医疗保健行业的理解
- ~市场准入
- ~销售
- ~销售技巧
- ~战略合作伙伴
- ~影响技能
- ~谈判技巧
- ~利害关系人管理
- ~持份者参与
- ~鼓舞人心的领导力
- ~人员管理
- ~敏捷
- ~跨职能协作
- ~价值主张
- ~市场占有率
- ~数字营销
- ~战略合作伙伴

Language

英语

Role Requirements

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Division

DIV_IM

Business Unit

General Management

Location

LOC_IE

Site

Dublin (Country President Office (CPO))
Company / Legal Entity
IE02 (FCRS = IE002) Novartis Ireland Ltd
Functional Area
FCT_CM
Job Type
Full time
Employment Type
正式
Shift Work
No
[Apply to Job](#)

Job ID
REQ-10077328

Therapeutic Area Head Immunology, Neuroscience and CRM

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-zh-cn>

List of links present in page

1. <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-zh-cn>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/Novartis_Careers/job/Dublin-Country-President-Office-CPO/Therapeutic-Area-Head-Immunology--Neuroscience-and-CRM_REQ-10077328-1
5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/Novartis_Careers/job/Dublin-Country-President-Office-CPO/Therapeutic-Area-Head-Immunology--Neuroscience-and-CRM_REQ-10077328-1