

Sales Representative Oncology

Job ID

REQ-10081188

Jun 15, 2026

LOC_MX

About the Role

- Impulsar el crecimiento de ventas mediante una gestión estratégica de cuentas y clientes clave.
- Identificar y priorizar clientes de alto potencial a través del análisis de datos y del ecosistema de influencia en la prescripción.
- Diseñar y ejecutar experiencias de cliente diferenciadas, aprovechando múltiples canales de interacción.
- Construir relaciones sólidas y de largo plazo con profesionales de la salud y stakeholders clave.
- Liderar conversaciones basadas en valor para entender necesidades, desafíos y oportunidades del cliente.
- Personalizar el customer journey según preferencias, utilizando contenido relevante y canales adecuados.
- Generar insights accionables a partir de feedback y datos para optimizar la estrategia comercial.
- Colaborar con equipos multifuncionales para desarrollar soluciones que respondan a necesidades no cubiertas.
- Establecer alianzas estratégicas con líderes de opinión e influenciadores clave en el territorio.
- Actuar como socio confiable del cliente, aportando valor de manera ética y sostenible.
- Operar con integridad, asegurando cumplimiento de políticas y estándares éticos de Novartis.

Role Requirements

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Division

DIV_IM

Business Unit

Other

Location

LOC_MX

Site

INSURGENTES

Company / Legal Entity

MX06 (FCRS = MX006) Novartis Farmacéutica S.A. de C.V.

Functional Area

FCT_SA

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Ventas)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID
REQ-10081188

Sales Representative Oncology

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10081188-sales-representative-oncology-es-es>

List of links present in page

1. <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10081188-sales-representative-oncology-es-es>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Sales-Representative-Oncology_REQ-10081188
5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Sales-Representative-Oncology_REQ-10081188