

Field Access Lead

Job ID

REQ-10083668

Jul 15, 2026

LOC_CN

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Поддерживает и внедряет успешные и инновационные стратегии и решения для обеспечения доступа к активам на ранней стадии или максимальному увеличению активов IM при запуске, уделяя особое внимание приоритетным странам, основным архетипам ОТЗ и архетипам воздействия на бюджет, потребностям и осуществимости.
- ~ Разрабатывает и внедряет высококачественные стратегии доступа пациентов для максимального доступа к ранним средствам обмена мгновенными сообщениями и/или поддержки подготовки и мероприятий по локальному запуску.
- ~ Сотрудничает с директорами Access, региональными и страновыми командами для понимания идей и обратной связи, интегрируется в стратегии и тактики получения доступа и ценообразования, включая точку зрения плательщиков во всеобъемлющие кросс-функциональные продуктовые стратегии и инвестиционные решения.
- ~ Создает и поддерживает прочную профессиональную сеть с соответствующими государственными органами, поставщиками медицинских услуг, организациями экономики здравоохранения и другими представителями, принимающими решения, для прогнозирования и влияния на законодательные тенденции.
- ~ Поддержка в разработке глобальной стратегии ценообразования и руководящих указаний по политике, а также поддержка в разработке стратегии переговоров с плательщиками
- ~ Поддерживает разработку инновационных подходов к доступу пациентов и заключению контрактов, соглашений об управляемом въезде (MEA) и программ поддержки пациентов (PSP) по мере необходимости для улучшения результатов лечения пациентов и поддержки системы здравоохранения.

Key Performance Indicators

- ~ Поддерживает разработку и внедрение инновационных и выигрышных стратегий и тактик ценообразования и доступа к рынку на разных этапах жизненного цикла продукта.
- ~ Облегчает и обеспечивает оптимальный доступ пациентов, ценовую доступность, возмещение расходов и внедрение международных лекарственных средств (ИМ).

Work Experience

- ~ знание процессов возмещения расходов и коммерческих принципов
- ~ Доказанная способность развивать доверительные отношения с ключевыми заинтересованными сторонами в регионе

Skills

- ~ Финансировать
- ~ Оценка технологий здравоохранения (HTA)
- ~ Связи с общественностью
- ~ Стратегия доступа к рынку
- ~ Доказательства из реального мира (Rwe)
- ~ Экономика здравоохранения
- ~ Политика в области здравоохранения

- ~Ценностные предложения
- ~Межфункциональное сотрудничество
- ~Управление проектами
- ~Управление процессами
- ~Аналитические способности
- ~Аналитическое мышление
- ~Подвижность
- ~Клиентоориентированное мышление
- ~Навыки ведения переговоров
- ~Соответствие нормативным требованиям
- ~Управление риском
- ~Стратегия выхода на рынок
- ~Понимание сектора здравоохранения
- ~Нововведение
- ~Вдохновляющее лидерство
- ~Управление человеческими ресурсами
- ~Развитие сотрудников
- ~Стратегия доступа и возмещения расходов

Language

Английский

Role Requirements

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Division

DIV_IM

Business Unit

Corporate & Division Services

Location

LOC_CN

Site

Guangzhou (Guangdong Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

FCT_MA

Job Type

Full time

Employment Type

Regular

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10083668

Field Access Lead

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10083668-field-access-lead-ru-ru>

List of links present in page

1. <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10083668-field-access-lead-ru-ru>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
4. <https://www.moseeker.com>
5. <https://www.moseeker.com>