

(高级) 电商经理

Job ID

REQ-10076261

Jun 22, 2026

LOC_CN

About the Role

主要职责：

- 负责医药B2C电商平台整体管理与维护，包括业务对接、平台合作及联合生意计划的制定与执行
- 拓展并管理医药电商及互联网医疗平台资源，推动平台招商、准入及合作协议的谈判与落地
- 制定并完成B2C电商平台的销售及业务增长目标，确保业绩达成
- 负责平台日常运营管理，包括商品上架、页面内容优化及合规性管理
- 基于平台数据进行分析与复盘，识别业务机会并持续优化运营及推广策略
- 策划并执行平台营销活动，提升产品曝光度、转化率及整体销量
- 协调内部供应链及相关团队，进行线上库存监控与补货管理
- 维护与电商平台关键合作方的长期合作关系，推动项目高效执行

对多元化和包容性 / 平等就业机会的承诺：

诺华致力于为我们所服务的患者和社区建立一个优秀、包容的工作环境和多元化的团队。

基本要求：

- 本科及以上学历，市场营销、电子商务、医药或相关专业
- 3年及以上医药电商或B2C电商相关工作经验
- 熟悉B2C/B2B/O2O电商模式，对医药电商及互联网医院有实践经验
- 具备良好的数据分析能力，能够以数据驱动决策
- 具备创新意识，能够探索并推动新的电商模式与合作方式
- 具备战略思维，能够从中长期视角进行业务与平台规划
- 具备良好的跨部门协作能力，结果导向强

Role Requirements

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Division

DIV_IM
Business Unit
Sales
Location
LOC_CN
Site
Shanghai (Shanghai)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
FCT_SA
Job Type
Full time
Employment Type
Regular
Shift Work
No
Apply to Job

Job ID
REQ-10076261

(高级) 电商经理

Apply to Job

Source URL: <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10076261-gaojidiangshangjingli>

List of links present in page

1. <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10076261-gaojidiangshangjingli>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
4. <https://www.moseeker.com>
5. <https://www.moseeker.com>