

Lifecycle Management Manager

Job ID

REQ-10079867

Aug 05, 2026

LOC_RU

About the Role

В зону Вашей ответственности будет входить:

Управление стратегией жизненного цикла препарата и подготовка к LoE

- Разработка планов готовности к LoE и формирование индивидуальных стратегий для каждого бренда.
- Отслеживание сроков LoE, рыночной динамики и рисков для обеспечения проактивного планирования.
- Подготовка брендов к LoE посредством структурированных оценок и действий по снижению рисков.
- Применение тактик позднего этапа LCM для сохранения ценности брендов и снижения потерь после LoE
- Выявление возможностей для оптимизации прибыльности за счёт упрощения процессов или точечных мероприятий.

Приём брендов в портфель и управление переходом

- Координация перехода брендов из терапевтических направлений с обеспечением полной и бесперебойной передачи активов, бюджетов, аналитических данных и инсайтов
- Взаимодействие с ключевыми заинтересованными сторонами для обеспечения плавной и эффективной передачи
- Определение ролей, зон ответственности и порядка взаимодействия между терапевтическими направлениями, подразделением коммерческого портфеля, цепочкой поставок и Департаментом по развитию и поддержке бизнеса.
- Обеспечение фиксации и передачи истории бренда, инсайтов по результативности и ключевых документов
- Оптимизация операционных процессов для поддержки эффективного приёма продуктов в портфель

Реализация стратегий позднего этапа жизненного цикла и передача активов внешним партнёрам

- Определение и применение подходящих стратегий позднего этапа LCM на основе зрелости бренда и приоритетов портфеля
- Реализация тактик: упрощение SKU, оптимизация упаковки или целевые промоциональные мероприятия
- Выявление активов для передачи внешним партнёрам с целью снижения трудозатрат на их поддержание и операционной нагрузки
- Управление передачей или выводом активов из обращения совместно с юридическим отделом, цепочкой поставок и финансами.
- Мониторинг переданных активов и контроль соблюдения контрактных обязательств

- Аналитика адресных рынков и прогнозирование offtake по брендам портфеля; формирование прогноза по SO Final с учетом динамики offtake и SIT POS во взаимодействии с отделом Аптечных Сетей
- Планирование объемов SI совместно с коммерческим отделом с учетом прогноза SO и динамики SIT первичных и вторичных дистрибьюторов.
- Обязательное участие в pre-demand и demand review в качестве представителя от бизнес-функции
- Сбор инсайтов и предоставление данных при анализе перформанса на Monthly Business Review (MBR)
- Интеграция аналитических инсайтов в операционные процессы для обеспечения точности планирования и быстрого реагирования на изменения рынка.

Кросс-функциональное сотрудничество и взаимодействие с заинтересованными сторонами

- Взаимодействие с Департаментом по развитию и поддержке бизнеса для получения инсайтов, аналитических данных и поддержки в области платформ.
- Сотрудничество с цепочкой поставок, финансами, юридическим отделом и терапевтическими направлениями в части приоритетов жизненного цикла и операционной реализации задач.
- Участие в обсуждениях портфеля на уровне страны и содействие принятию решений по распределению ресурсов.
- Согласование приоритетов жизненного цикла со стратегическим видением подразделения коммерческого портфеля.

Лидерство и культура

- Формирование вовлечённой культуры высокой результативности с чёткими целями, коучингом и постоянным развитием.
- Привлечение перспективных специалистов, содействие их развитию и удержанию; укрепление преемственности и компетенций в рамках организации Компании в стране.
- Соблюдение и демонстрация принципов лидерства Компании, содействие внедрению изменений и повышению общей эффективности, демонстрируя осознанность и стремление к профессиональному развитию.

Novartis Mission – in Russian

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- Высшее образование в области бизнеса, естественных наук или смежных областях
- Наличие дополнительного образования является преимуществом (например, степень MBA)
- Свободное владение английским языком

Релевантный опыт

- Опыт работы не менее 5 лет в области управления жизненным циклом препаратов, коммерческих операций, управления портфелем или на смежных позициях
- Опыт работы с прогнозированием спроса, анализом sell-in/sell-out и управлением запасами (SIT)
- Опыт прямого или косвенного управления показателями прибыли и убытков (P&L) является преимуществом
- Опыт работы в фармацевтической отрасли, сфере здравоохранения или иных регулируемых отраслях
- Опыт подготовки брендов к окончанию патентной защиты (LoE) и управления продуктами на поздних этапах жизненного цикла
- Опыт координации кросс-функциональной передачи брендов между подразделениями

- Знание тактик управления жизненным циклом, планирования поставок и поддержания брендов
- Развитые аналитические навыки, способность интерпретировать коммерческие, рыночные данные и операционные данные, и принимать решения на их основании
- Владение инструментами анализа данных (Excel на продвинутом уровне, опыт работы с BI-инструментами — преимущество)
- Понимание взаимодействия с Регуляторным департаментом и требований Плана управления рисками (Risk Management Planning, RMP)
- Способность выстраивать операционные процессы и оперативно реагировать на срочные запросы

Лидерские компетенции

- Широкий организационный кругозор и способность работать с множеством заинтересованных сторон
- Развитые навыки сотрудничества и коммуникации
- Способность оказывать влияние и принимать кросс-функциональные решения без прямых полномочий
- Структурированность, проактивность и нацеленность на операционное совершенство
- Стремление к упрощению процессов, повышению эффективности и принятию решений на основе создаваемой ценности.

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет (зарплата и годовой бонус).

Расширенный социальный пакет: ДМС для сотрудника и всех детей, включая стоматологию, с первого дня работы, льготные условия медицинского страхования близких родственников. Страхование жизни от несчастных случаев. Страхование выезжающих за рубеж.

Компенсация питания и мобильной связи.

Программа признания сотрудников за реализацию проектов и инноваций.

Доступ к бесплатной электронной библиотеке.

3 дополнительных дня к отпуску.

Сохранение 100% зарплаты на 20 недель в период отсутствия по уходу за ребенком для отцов и матерей.

Программа поддержки сотрудников (неограниченное количество консультаций по личным вопросам с профильными специалистами в области психологии, финансов, юридических аспектах, ЗОЖ и других).

Возможности для профессионального развития и карьерного роста.

Role Requirements

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Division

DIV_IM

Business Unit
General Management
Location
LOC_RU
Site
Moscow (City)
Company / Legal Entity
RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC
Functional Area
FCT_MM
Job Type
Full time
Employment Type
Regular
Shift Work
No
[Apply to Job](#)

Job ID
REQ-10079867

Lifecycle Management Manager

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10079867-lifecycle-management-manager>

List of links present in page

1. <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10079867-lifecycle-management-manager>
2. <https://www.youtube.com/watch?v=sSvtvcPp9g8>
3. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
4. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Moscow-City/Lifecycle-Management-Manager_REQ-10079867
6. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Moscow-City/Lifecycle-Management-Manager_REQ-10079867