

Representante Senior de Ventas Inmunología - Guadalajara

Job ID

REQ-10085304

Aug 06, 2026

LOC_MX

About the Role

Principales responsabilidades

-
- Identificar, segmentar y priorizar profesionales de la salud, cuentas clave y stakeholders de alto potencial mediante análisis de datos y conocimiento del mercado.
- Construir relaciones sólidas y de largo plazo con médicos, líderes de opinión (KOLs) y actores relevantes del ecosistema de salud, posicionándose como un socio estratégico de confianza.
- Mantener conversaciones consultivas basadas en valor para comprender las necesidades de los clientes, los desafíos clínicos y las oportunidades que contribuyan a mejorar la atención de los pacientes.
- Diseñar y ejecutar planes de engagement personalizados utilizando múltiples canales de interacción, alineados con las preferencias y necesidades de cada cliente.
- Generar y compartir insights de mercado y de clientes con equipos multifuncionales para contribuir al diseño de campañas, contenidos y estrategias orientadas al negocio.
- Colaborar de manera transversal con equipos médicos, acceso, marketing y otras áreas para implementar soluciones innovadoras que generen valor para los clientes y los pacientes, actuando siempre bajo los más altos estándares éticos y de cumplimiento.

Perfil ideal

Formación académica

- Profesional en Ciencias de la Salud, Administración, Mercadeo o carreras afines.
- Deseable formación complementaria en áreas comerciales o de gestión de negocios.

Experiencia

- Experiencia comprobada en visita médica, ventas especializadas o gestión comercial dentro de la industria farmacéutica.
- Deseable experiencia en Inmunología, Biológicos, Especialidades o líneas de alta complejidad.
- Historial de logro de objetivos comerciales y manejo exitoso de cuentas clave.
- Experiencia interactuando con especialistas, líderes de opinión y actores relevantes del sistema de salud.

Competencias clave

- Excelentes habilidades de venta consultiva e influencia.
- Capacidad para construir relaciones de confianza y generar engagement con clientes estratégicos.
- Fuerte orientación a resultados y enfoque en el cliente.
- Capacidad analítica para interpretar datos, identificar oportunidades y traducir insights en acciones comerciales.
- Habilidades de negociación, manejo de objeciones y resolución de conflictos.
- Trabajo colaborativo y capacidad para actuar efectivamente en equipos multifuncionales.
- Alta adaptabilidad al cambio y mentalidad digital para aprovechar diferentes canales de interacción.

Conocimientos

- Conocimiento del sistema de salud y del mercado farmacéutico.
- Gestión de territorio y cuentas.
- Excelencia comercial y planificación estratégica.
- Uso de herramientas digitales, CRM y análisis de datos.

Role Requirements

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Division

DIV_IM

Business Unit

Sales

Location

LOC_MX

Site

INSURGENTES

Company / Legal Entity

MX06 (FCRS = MX006) Novartis Farmacéutica S.A. de C.V.

Functional Area

FCT_SA

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10085304

Representante Senior de Ventas Inmunología - Guadalajara

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10085304-representante-senior-de-ventas-inmunologia-guadalajara>

List of links present in page

1. <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10085304-representante-senior-de-ventas-inmunologia-guadalajara>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Representante-Senior-de-Ventas-Inmunologa---Guadalajara_REQ-10085304
5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Representante-Senior-de-Ventas-Inmunologa---Guadalajara_REQ-10085304