

SALES REPRESENTATIVE Oncology

Job ID

REQ-10088450

Sep 29, 2026

LOC_MX

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Odgovorna za prodajo, promocijo in razvoj v določenih računovodskih izkazih za doseganje poslovnih ciljev
- ~ Razviti strategijo razvoja strank, namenske akcijske načrte KAM za dodeljene račune, poravnati cilje in izvedbe računov.
- ~ Vodijo pripravo strategij in posameznih taktičnih načrtov ter dajejo strateške vloške v smislu analiz, prihodnjih potencialov in ključnih programov, potrebnih za račune
- ~ Pripraviti in se pogajati o pogodbah ter usmerjati pobude, ki jih podjetje sproži za ciljanje na določen račun
- ~ Analiziranje razmer na trgu, vključno s konkurenčnimi obveščevalnimi dejavnostmi na ključnih računih in ključnih konkurentih
- ~ Organizirajte dogodke strank in druge programe neodvisno ali s trženjem/medicinskim oddelkom, v skladu z dogovorjenimi poslovnimi taktičnimi načrti
- ~ Prispevati k kartiranju zainteresiranih strani, vključno s segmentacijo in profilacijo ter zagotoviti točne in pravočasno podatke za sistem Novartis CRM.
- ~ Odgovoren za izvajanje načrta prodajnih operacij in za doseganje dogovorjenih prodajnih in širših ciljev uspešnosti za lasten del organizacije.
- ~ Razvoj učinkovite prodajne skupine z usposabljanjem in usposabljanjem ali upravljanjem ključnih komercialnih programov
- ~ Poročanje o tehničnih pritožbah / neželenih dogodkih / scenarijih posebnih primerov, povezanih z Novartis izdelki v roku 24 ur po prejemu
- ~ Distribucija vzorcev trženja (kjer je primerno)

Key Performance Indicators

Odgovoren za upravljanje ključnih računov na lokalni ravni, običajno upravljanje majhne skupine ali upravljanje določenih računov/odnosov. Upravlja poslovní odnos in dejavnosti s ključnimi računi, da spodbujate in razširite odnos ter pridobite cilje prodaje. Razviti in vzdrževati odnose s ključnimi zainteresiranimi stranmi znotraj računov, razvijati globoko razumevanje izzivov strank v zvezi z bolniki in opredeliti rešitve, ki krepijo skrb za bolnike.

Work Experience

- ~Obravnavanje meril kakovosti in težav
- ~Oblikovanje kliničnega preskušanja, pregled podatkov in poročanje
- ~Inovativne in analitične tehnologije

Skills

- ~Upravljanje računa
- ~Upravljanje nadomestil (zaposleni)
- ~Računalniško programiranje
- ~Kozmetika
- ~CRM (upravljanje odnosov s strankami)
- ~Skrb za stranke
- ~Terenska prodaja

~Upravljanje ključnih kupcev
~Trgovanje
~Spretnosti večopravnosti
~Pisarniška administracija
~Oskrba bolnikov
~Naročanja
~Promocija (trženje)
~Prodaje
~Prodajne operacije
~Strateško vodenje
~Podporne storitve

Language

Angleščina

Role Requirements

Division

DIV_IM

Business Unit

Sales

Location

LOC_MX

Site

INSURGENTES

Company / Legal Entity

MX06 (FCRS = MX006) Novartis Farmacéutica S.A. de C.V.

Functional Area

FCT_SA

Job Type

Full time

Employment Type

Redni sodelavec

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10088450

SALES REPRESENTATIVE Oncology

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10088450-sales-representative-oncology-sl-si>

List of links present in page

1. <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10088450-sales-representative-oncology-sl-si>
2. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/sl-SI/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/SALES-REPRESENTATIVE-Oncology_REQ-10088450
3. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/sl-SI/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/SALES-REPRESENTATIVE-Oncology_REQ-10088450