

Representante de Ventas Oncología - Base Barranquilla

Job ID
REQ-10089153
Oct 02, 2026
LOC_CO

About the Role

Principales responsabilidades

- Desarrollar el crecimiento del negocio en el territorio asignado mediante la identificación y priorización de profesionales de la salud y stakeholders clave.
- Construir relaciones sólidas y de largo plazo con médicos, líderes de opinión y tomadores de decisión, convirtiéndose en un socio estratégico de confianza.
- Mantener conversaciones de valor con clientes para comprender sus desafíos, necesidades y oportunidades, ofreciendo soluciones relevantes y centradas en el paciente.
- Diseñar e implementar planes de interacción personalizados utilizando diferentes canales de comunicación y herramientas digitales.
- Generar, analizar y compartir insights del mercado y de los clientes para contribuir al desarrollo de estrategias comerciales y de engagement.
- Trabajar de manera colaborativa con equipos multifuncionales para desarrollar soluciones que respondan a necesidades no cubiertas de clientes y pacientes.
- Garantizar el cumplimiento de los estándares éticos, regulatorios y de compliance de la compañía, incluyendo el reporte oportuno de eventos adversos y quejas técnicas.

Perfil requerido

- Experiencia previa en ventas dentro de la industria farmacéutica, dispositivos médicos o sectores relacionados.
- Habilidad para desarrollar relaciones comerciales de alto impacto con profesionales de la salud y stakeholders clave.
- Orientación a resultados, capacidad para influir y generar crecimiento sostenible del negocio.
- Excelentes habilidades de comunicación, negociación y presentación, tanto en entornos presenciales como virtuales.
- Capacidad analítica para interpretar datos, identificar oportunidades y gestionar territorios de manera estratégica.
- Experiencia trabajando de forma colaborativa con equipos multifuncionales. Fuerte orientación al cliente y al paciente, con enfoque en la generación de valor y experiencias memorables.
- Alto compromiso con la ética, la integridad y el cumplimiento normativo.

Role Requirements

Division
DIV_IM
Business Unit
Marketing
Location
LOC_CO
Site
Barranquilla (Pharmaceuticals) / Cali (Oncology)
Company / Legal Entity
CO01 (FCRS = CO001) Novartis de Colombia S.A
Alternative Location 1
LOC_CO
Functional Area
FCT_SA

Job Type
Full time
Employment Type
Regular (Sales)
Shift Work
No
[Apply to Job](#)

Job ID
REQ-10089153

Representante de Ventas Oncología - Base Barranquilla

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10089153-representante-de-ventas-oncologia-base-barranquilla>

List of links present in page

1. <https://prod1.jobapi.novartis.com.cn/req-10089153-representante-de-ventas-oncologia-base-barranquilla>
2. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Barranquilla-Pharmaceuticals--Cali-Oncology/Representante-de-Ventas-Oncologa---Base-Barranquilla_REQ-10089153
3. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Barranquilla-Pharmaceuticals--Cali-Oncology/Representante-de-Ventas-Oncologa---Base-Barranquilla_REQ-10089153